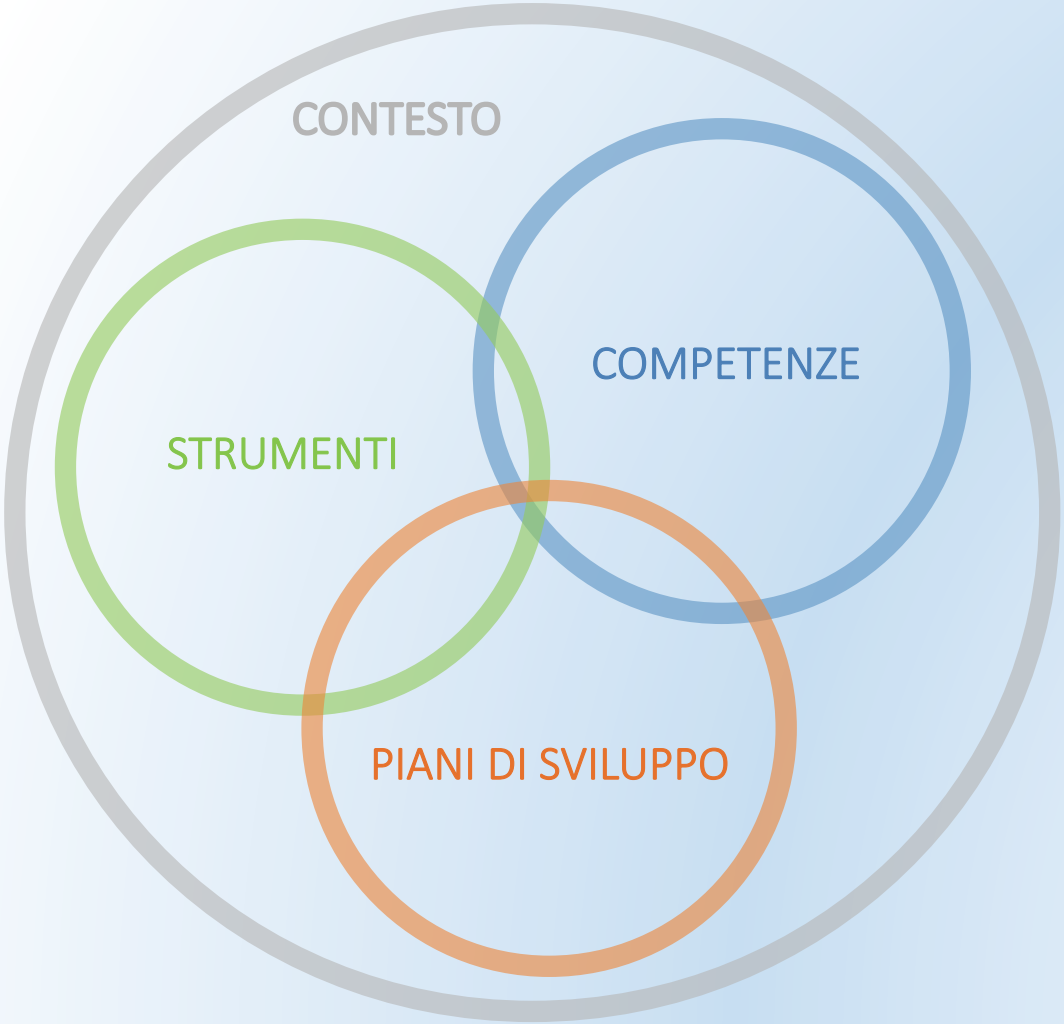


Le opportunità offerte dai programmi UE

Paolo Paganelli
CEO
Bluegreen Strategy

Argomenti trattati

CONTESTO

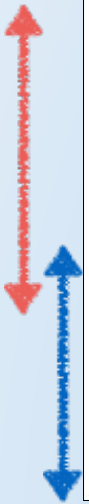
- Ricerca e Innovazione nei programmi comunitari
- Strumenti specifici per l'innovazione e le PMI
- Il programma FIWARE per le startup tecnologiche

Cosa s'intende per "ricerca" e "innovazione" in Europa

CONTESTO

Ricerca:
focus su
proof of concept
e test (anche su larga scala)

Innovazione:
focus su casi pilota,
business plan,
industrializzazione



European Commission

Technology Readiness Levels

TRL 0: **Idea**. Unproven concept, no testing has been performed.
TRL 1: **Basic research.** Principles postulated and observed but no experimental proof available.
TRL 2: **Technology formulation**. Concept and application have been formulated.
TRL 3: **Applied research**. First laboratory tests completed; proof of concept.
TRL 4: **Small scale prototype** built in a laboratory environment ("ugly" prototype).
TRL 5: **Large scale prototype** tested in intended environment.
TRL 6: **Prototype system** tested in intended environment close to expected performance.
TRL 7: **Demonstration system** operating in operational environment at pre-commercial scale.
TRL 8: **First of a kind commercial system**. Manufacturing issues solved.
TRL 9: **Full commercial application**, technology available for consumers.

Horizon 2020: strumenti principali

CONTESTO

Strumento	TRL (Start - > Target)	Caratteristiche
Research & Innovation Action	0 -> 6	Grandi consorzi internazionali, con forte presenza di centri di ricerca pubblici e privati e università. Progetti molto complessi finanziati al 100%.
Innovation Action	3 -> 7	Grandi consorzi internazionali con imprese, enti, centri di ricerca e università. Progetti molto complessi finanziati al 70%.
SME Instrument	6 -> 9	PMI singole o in consorzi anche nazionali. Progetti semplificati ma finalizzati al mercato, finanziamenti al 70%.
Fast Track to Innovation (FTI)	6 -> 9	Da 3 a 5 partner (70% industria), da almeno 3 paesi differenti. Progetti semplificati ma finalizzati al mercato, finanziamenti al 70%.

Horizon 2020: SME Instrument

CONTESTO

FASE 1

VALUTAZIONE DELL'IDEA E DELLA FATTIBILITA'

(IDEA DI BUSINESS + RISULTATI RICERCA →ANALISI DI FATTIBILITA')

Lump sum 50.000 €

Input: "Business Plan" (10 pag)

VERIFICA FATTIBILITA':
- Fattibilità tecnica e commerciale
- Esplorazione proprietà intellettuale
- Analisi del mercato e dei concorrenti

Output: "Business Plan dettagliato" (30 pag)

FASE 2

R&S, DIMOSTRAZIONE, PRIMA APPLICAZIONE COMMERCIALE

(ANALISI DI FATTIBILITA'→ PREPARAZIONE DEL MERCATO)

70% (0,5-2,5 M€)

Input: "Business Plan dettagliato" (30 pag)

DIMOSTRAZIONE DEL POTENZIALE COMMERCIALE:
- Prototipazione
- Certificazione
- Casi Pilota
- Scalabilità
- Replicabilità

Output: "Piano di commercializzazione"

FASE 3

COMMERCIALIZZAZIONE E NETWORKING

(LANCIO SUL MERCATO)

Nessun finanziamento diretto

Input: "Piano di commercializzazione"

COMMERCIALIZZAZIONE:
- Promozione e networking
- Supporto EU all'accesso di nuovi servizi ed investimenti (investment-readiness support, potential access to risk finance and EEN services)

6 mesi — 12-24 mesi

- Prodotto sul mercato in massimo 2 anni
- E' necessario associare la proposta ad un ambito tematico predefinito (topic)
- Deadline presentazione proposta circa ogni 3 mesi
- La tecnologia deve essere stata prototipata o testata in ambiente rilevante
- Dedicato ad una o gruppi di PMI. No vincoli sul numero di paesi partecipanti

Horizon 2020: Fast Track to Innovation

CONTESTO

DIMOSTRAZIONE DEL POTENZIALE COMMERCIALE E NETWORKING

(ANALISI DI FATTIBILITA' + PREPARAZIONE DEL MERCATO –> LANCIO SUL MERCATO)

70% (1-3 M€)

Input: "Business Plan dettagliato" (30 pag)

DIMOSTRAZIONE DEL POTENZIALE COMMERCIALE:

- Prototipazione
- Certificazione
- Creazione network
- "Piano di commercializzazione"

Output: Avvio processo di commercializzazione

24-36 mesi

- Prodotto sul mercato in massimo 3 anni
- Non è necessario associare la proposta ad un ambito tematico predefinito (topic)
- Deadline presentazione proposta circa ogni 3 mesi
- La tecnologia deve essere stata prototipata o testata in ambiente rilevante
- Le proposte devono essere presentate da presentate da minimo 3 a massimo 5 partecipanti da almeno 3 paesi europei diversi. Il coinvolgimento di soggetti industriali è predominante.

Esempio, caso di successo

CONTESTO

CA·MI

PMI operante nel settore biomedicale

IRSkin

Video-dermatoscopio con Image Retrieval System

H2020 SME Instrument, fase 1 - Clinical research for the validation of biomarkers and / or diagnostic medical devices (50.000 euro).

Proposta approvata

- Analisi dettagliata del mercato di riferimento: condizioni, size, domanda, potenziale di crescita etc;
- Descrizione dettagliata del cliente e dei suoi bisogni;
- Chiaro posizionamento del prodotto rispetto ai competitors e vantaggio competitivo;
- Risultati di test effettuati in ambiente rilevante;
- Chiaro modello di business;
- Domanda di brevetto in fase di approvazione:
- Strategia di marketing, future collaborazioni, attività di dissemination e piano di vendite.

SME inst. Fase 2

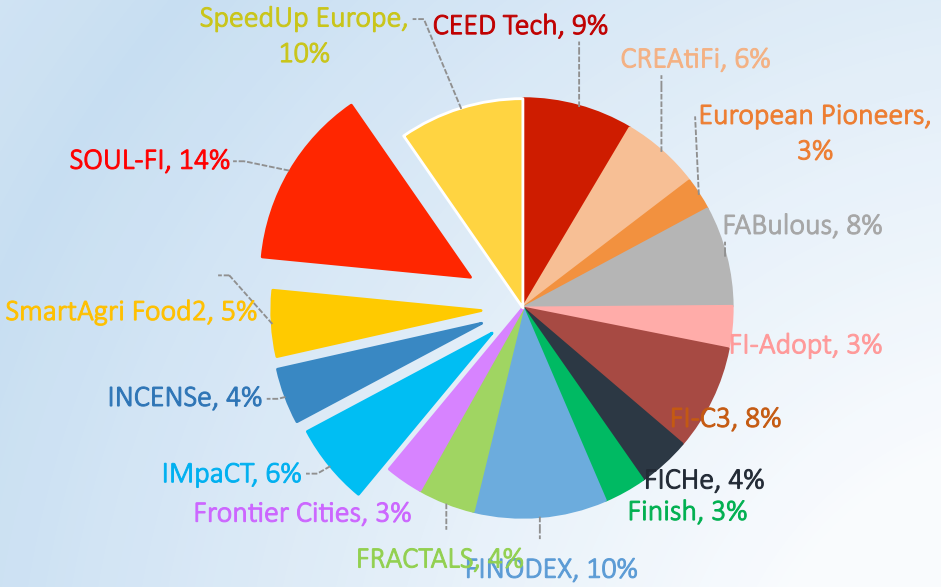
?

Fast – track?

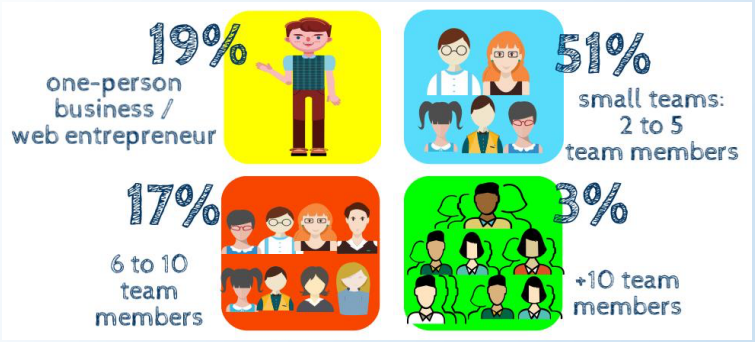
CONTESTO

Il programma FIWARE

- 16 Progetti "Acceleratori" selezionati dalla UE, per erogare circa 100M€.
- Circa 1.000 startup tecnologiche selezionate.
- Percorsi di accelerazione finanziati da 10K€ a 250K€ circa.



FIWARE: percorso di crescita per startup ICT



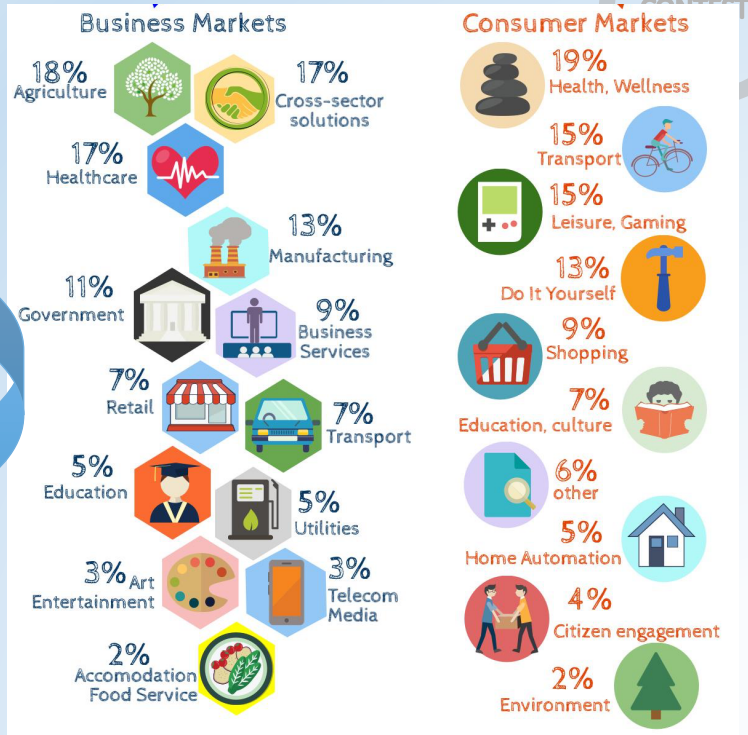
Idee da PMI, singoli e startup ("geeks")

I migliori anno ottenuto > 1M€ da fondi

L'11% ha attratto oltre 350K€ di investimenti aggiuntivi

Oltre la metà sta già acquisendo clienti sul mercato

Crescita!



Prodotti concreti per mercati ben definiti

Conclusioni

CONTESTO

- H2020 offre strumenti specifici per PMI e startup innovative (finalmente!)
- Partecipazione selettiva, competizione alta
- L'obiettivo è portare sul mercato prodotti innovativi (no innovazione "di processo)
- Cumulabili con strumenti nazionali di sostegno a ricerca e innovazione
  - Credito d'imposta R&S 2016